

„Systemisch kompakt“ -Modulangebot- Curriculum

Seminar 1- Systemische Grundlagen – Auftragsklärung - Zielfindung

An diesem Seminartag werden wesentliche Elemente systemischer Gesprächsführung vermittelt. Was alles bieten uns Systeme an, wie reagieren wir darauf als systemische Berater, zu welchen Hypothesen lädt uns das Erzählte ein, wie klären wir Kontrakte, Ziele und welche Strukturen möchten wir beachten?

Thematisch beschäftigen wir uns mit:

- Systemische Haltung/Allparteilichkeit/Neutralität
- Aufträge hören und Kontrakte klären
- Ziele finden, formulieren und umformulieren
- Den eigenen inneren Auftraggeber beachten

Seminar 2 – Systemische Fragen und Lösungen

Systemisch fragen wir anders als gewohnt.

Wir fragen nach Einschätzungen, nach Wundern, nach Lösungen, wir fragen im Kreis (zirkulär), nach Mustern und vielem mehr.

Systemische Fragen stellen Annahmen auf den Kopf und bieten neue Möglichkeiten an.

Sie sind anregend, aufregend und dynamisch.

Inhalte des Tages sind:

- Systemische Fragen in allen Formen
- Lösungen „erfinden“
- Handlungsmuster erweitern

Seminar 3 - Genogrammarbeit

An diesem Seminartag lernen Sie die Symbole der Genogrammdarstellung kennen, erarbeiten Ihr eigenes Genogramm über drei Generationen und erhalten möglicherweise ganz neue Einblicke in Ihr Familienleben. Der Tag soll Ihnen zudem den Transfer in Ihren beruflichen Alltag ermöglichen.

Der Fortbildungstag bietet:

- Genogrammsymbole kennenlernen
- Genogramme erstellen und anschauen
- Genogramme auswerten
- Die Family Map als Hilfsmittel für den Berater